

Economía_

Bruce Goslin, socio-consejero delegado de K2 Global Consulting

“El sector financiero español ha salido de la crisis mejor que otros”

La firma entra en el negocio de la calificación crediticia independiente • Cree que las multinacionales de nuestro país “están bien protegidas ante los vaivenes económicos”

C. Alba. Madrid
Reconocido experto en inteligencia empresarial, Bruce Goslin es el encargado de dirigir K2 en España. Una firma de consultoría que está a punto de dar el salto definitivo hacia un novedoso proyecto: una agencia de *rating* independiente que aspira a liderar el cambio en el sector hacia un nuevo modelo de gestión del riesgo y valoración de activos.

-¿Cómo surgió la idea de la agencia de 'rating'?

-Después de las dudas que han surgido en torno a Standard & Poor's, Fitch y Moody's durante la crisis, los inversores necesitaban contar con organismos de evaluación independientes. Allí entramos nosotros, que estamos empezando poco a poco. Hace unos meses compramos una pequeña empresa que hacía valoraciones de bancos estadounidenses y, a partir de ahí, abarcaremos instrumentos financieros, para después lanzarnos a la valoración de empresas que quieran acudir al mercado y, en un futuro, trabajar con los Estados.

-¿Creen que podrán competir con las tres grandes del sector?

-Por supuesto. Aunque no tienen la culpa de todo; las agencias de calificación han tenido mucho que ver en los problemas que ahora tenemos. Por eso pensamos que hay un mercado abierto que está esperando a alguien nuevo para ofrecer otra manera de hacer los *ratings*.

-¿Cómo trabajarán?
Con la máxima profesionalidad y comprobando punto por punto las peticiones de los clientes. Por ejemplo, si un banco nos dice que tiene un paquete de 5.000 hipotecas y lo quiere unir a un instrumento financiero, nosotros investigaremos si realmente existen esas 5.000 casas, y si hay personas viviendo en todas ellas. Lo importante es que vamos a ir más allá, cuestionando todo aquello que nos *huela raro*.

-¿Puede su iniciativa animar a otras empresas a este negocio?

Sí. Hay empresas que antes sólo hacían valoraciones, como Morningstar, que también han comprado una pequeña empresa de *rating*. Vemos mucho movimiento, especialmente después de que Bruselas mostrase su descontento con las califica-



Goslin cree que hay un gran desconocimiento sobre el sector financiero español.

PERFIL EMPRESARIAL

La marca Kroll como referente

K2 colabora con Estados y empresas ayudándoles a desarrollar estrategias contra el fraude y la corrupción. Además, gestiona riesgos cuando una empresa aspira a operar en nuevos sectores o regiones complejas, investigando esos riesgos y estudiando el

entorno competitivo al que se enfrentan. Uno de sus puntos fuertes es que detrás cuentan con el respaldo de K2 Global Partners, una empresa privada fundada en 2009 por Jules Kroll, padre de la industria de la transparencia y la anticorrupción.

ciones de las agencias tradicionales.

-En la parte de consultoría, K2 es especialista en la detección y solución de fraudes empresariales. ¿Hay mucho de eso en España?

-Hay fraudes en todo el mundo, a todas horas y en todas las empresas, sólo que no todos llegan a la luz pública. Nosotros investigamos cómo están pasando, quién está involucrado, dónde está el dinero, y

si hay un culpable, actuar contra él por la vía penal.

-Tienen clientes por todo el mundo. ¿Es complicado 'vender' España como destino de inversión?
- Hay de todo. Gente de fuera que no quiere venir

aquí y al revés. El problema es que ha habido mucha confusión y desconocimiento entre los inversores sobre la realidad del sector financiero español. Englobaban todo dentro del mismo saco, bancos y cajas. Y no son lo mismo. Creo que el sistema financiero español ha salido mejor de la crisis que otros. Una muestra de ello es que Emilio Botín ha estado comprando bancos en otros países, y BBVA, aunque se ha atrincherado un poco más, también tiene inversiones en el exterior. Siempre se puede encontrar algo para criticar, pero la banca española no está mal y la situación de las cajas se está solucionando por el buen camino.

-¿Por qué K2 en España y por qué ahora?

Es evidente. El país cuenta con un punto a favor: unas multinacionales bien gestionadas y administradas que ganan más fuera que dentro. Todas ellas muy bien posicionadas en Latinoamérica, Oriente Medio, India, China, etc.

-Sin embargo, las previsiones económicas no son todo lo buenas que nos gustaría...

-Es cierto que a España le está costando salir del bache y nadie sabe lo que va a pasar, pero tiendo a ser positivo. Más que un juicio sobre España, debemos hacerlo sobre sus empresas, que están bien protegidas ante los vaivenes económicos. Lo mejor de todo es que esas grandes también están arrastrando a las medianas a la puerta del éxito internacional.